

¿Qué hago si tengo un método propio? ¿Cuento en qué consiste en el punto 2?

Anna Raventós

Método propio ≠ Certificación

✓ **Método propio:** Paso a paso único para llevar a tu cliente ideal a conseguir su objetivo. Puede mezclar varias disciplinas o herramientas. Suele tener un nombre propio y a veces también un *framework* (marco).

- **Ejemplo:** Método arteterapia que mezcla la pintura con el coaching, método para sanar conflictos mediante la limpieza energética...

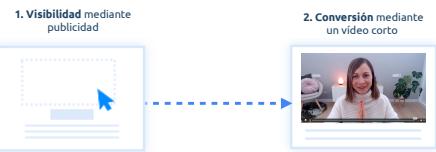
✓ **Certificación:** Te acredita para demostrar que estás cualificado para desempeñar una función u oficio.

- **Ejemplo:** Certificación consultor SAP, Certificación Instructor de BodyPump...

⚠ **Importante:** Hay métodos propios que te otorgan una certificación.

Todos tenemos un método propio aunque no esté avalado o acreditado por una institución

Ejemplo de Instituto Webinar



Tu método = Tu paso a paso para solucionar el problema de tu cliente

Entonces... ¿Debo contar mi método?

- ✓ Si **aún no tienes un método**, debes contar los pasos que sigues (de 1 a 3) para solucionar el problema de tu cliente, siguiendo las indicaciones de la visualización del proceso del video "Define los contenidos del webinar".
 - ✓ Si **ya tienes un método**, céntrate en vender la OPORTUNIDAD de conseguir lo que quieren de la forma más rápida y/o menos dolorosa ...con tu metodología.
 - ⚠ No hables del "certificado que van a conseguir al terminar" ni "de la bolsa de trabajo a la que tendrán acceso". En la llamada ya les dirás que tienes un programa con el que se pueden certificar.

Ejemplo: Método con certificación de fitness ballet

VISUALIZACIÓN MAL HECHA

1. Aprendes fitness ballet
 2. Te certificas como instructor
 3. Accedes a mi bolsa de trabajo y encuentras empleo en 3 meses

Cuéntales en qué consiste el *fitness ballet* y véndeles las ventajas de certificarse e implementarlo en sus clases

⚠ Aquí estás vendiendo, no debes hablar ni de certificación ni de bolsa de empleo ⚠

Ejemplo: Método con certificación de *fitness ballet*

- Avatar: Instructores de gimnasio y entrenadores personales que **quieren ganar más**.
 - Nueva Oportunidad**
 - Creencias:** Tengo que poder dar todo tipo de clases dirigidas para que me paguen más (pilates, yoga, Les Mills, baile...).
 - Nueva Oportunidad:** No tienes que estar formado en las clásicas porque entonces te vuelves *“uno más”* y no te diferencias. Fórmate en las que están en tendencia. Ganas más estando especializado. La nueva hoy en día es el *fitness ballet* y consiste en...
 - Ventajas de aprenderlo:** Formación que no te desgasta físicamente y que fortalece tu cuerpo aunque la practiques varias veces al día, beneficios para tus alumnos a nivel de salud, puedes impartirlo tanto en adultos como jóvenes, no hay personal cualificado y la media de la clase se cobra a €€€...

Ejemplo: Método con certificación de *fitness ballet*

● Proceso

- **Paso a paso de TU MÉTODO, así es una clase:**
 - **Calentamiento** en barra para para mejorar la flexibilidad, el equilibrio y la activación muscular.
 - **Cardio Ballet.** Trabajo coreografiado para mejorar la resistencia. Puede incluir saltos y desplazamientos.
 - **Floor Ballet.** Estiramientos combinados con posturas de yoga y movimientos de pilates. Se trabajan abs, glúteos, piernas y los brazos.
 - **Relajación.** Vuelta a la calma para anclarte con el presente y vivir con más paz.
 - **Dudas finales:** Cuánto tiempo se tarda en aprenderlo, Cada cuánto cambian las coreografías y si las hay, Tengo acceso a música libre de derechos, Cuánto puede durar una clase, Hay adaptaciones para niños y para gente mayor, La gente aprende realmente ballet...

Ejemplo: Método de trading

VISUALIZACIÓN MAL HECHA

1. Compras cuando ocurre X
2. Vendas cuando ocurre Y
3. Retiras el dinero

métodos que hay por ahí.

 - ¿En qué mercados se opera?

⚠️ **No debes desvelar tu método, esto lo cuentas en tu mentoría** ⚠️

Cuéntales en QUÉ CONSISTE y no CÓMO SE HACE

- *...y porque es MEJOR que otros métodos que hay por ahí.*
 - ¿En qué mercados se opera?
 - ¿Qué horarios? ¿Cuántas horas al día?
 - ¿Cuánto se genera?
 - ¿Te puedes apalancar?